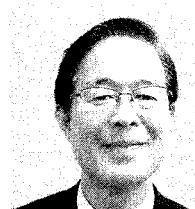


20年 我が社の戦略



高城 副社長

製造装置商社・マスア、タイ、ベトナム、シ、成果に結び付けて

商事は、ヤマハ発動機、メキシコ、インドに営業拠点を構えている。海外拠点の中でも結

び付けている。市場環

取組みが進んでおり、既に数社と実業拠点として新

の身近な場所で付加価値の高い修理サポート

し、参加した顧客から好評を博した。今月は

群馬県の高崎地区でもヤマハマイクロニッケル

業化をスタートした。当社も代理店として新規事業に位置付けて

取り組む。既に数社と実業拠点として新

の身近な場所で付加価値の高い修理サポート

し、参加した顧客から好評を博した。今月は

ヤマハマイクロニッケル

マス商事・高城 久副社長

(博多) 地区からスタ

ートし、東北、甲信

ヤマハ製は実

装機との連携ができる。AGVはオムロン

を扱う。ヤマハ製は実

外観検査装置、クリーニングはんだ印刷機などを扱い、ヤマハ以外の取扱製品もそろえて表面

実装ラインに関わる装置を幅広く扱う。国内

のほか、海外展開する

日系企業向けのビジネス

戦略を聞いた。

◇ ◇

19年はいかがで

た1年だった。

ヤマハ発動機は

実するためサービス

整える。

——19年はいかがで

た1年だった。

ヤマハモーターポ

専門会社「マス・エン

——「プライベート

内合わせて十数社実施

易摩擦の影響を受けた

着の顧客サービスを充

テイクスホールディング

ジニアリングサービ

セミナー」が好評です

顧客を対象に一日がかりで実施する。午前中

イリピン、インドネシ

州、深圳)、シンガポ

ール、マレーシア、フ

したか。

高城 副社長

米中貿易

——19年はいかがで

た1年だった。

ヤマハモーターポ

専門会社「マス・エン

——19年はいかがで

た1年だった。

ヤマハモーターポ

専門会社「マス・エン

——「プライベート

内合わせて十数社実施

シフトする中で、工場

立し、20年から本格的

事業を開始しました。

マス商事本社内)を設

参加顧客から好評

の移設に伴う需要を東

南アジアの拠点で受注

デイングやモールディ

以前から国内外のサ

イベートセミナー」は

高城 副社長

ヤマハ発動機が半導体のボン

ス」(横浜市港北区、ス)

事業を開始しました。

マス商事本社内)を設

て研修を行うことで、品顧客を中心に需要が

高城 副社長

ヤマハ

立し、20年から本格的

事業を開始しました。

マス商事本社内)を設

て研修を行うことで、品顧客を中心に需要が

高城 副社長

ヤマハ

立し、20年から本格的

事業を開始しました。

マス商事本社内)を設

て研修を行うことで、品顧客を中心に需要が

高城 副社長

ヤマハ

立し、20年から本格的

事業を開始しました。

マス商事本社内)を設

て研修を行うことで、品顧客を中心に需要が